



Битрикс-интегратор №1

B2B

СОЗДАНИЕ ПОРТАЛОВ И ИНТЕРНЕТ МАГАЗИНОВ

2018

Создаем порталы и интернет-магазины с 2003 г.

Мы — лучшие

Основой нашей работы стал простой, но действенный принцип «Клиент — это не тот, кто воспользовался предложением однажды, а тот, кто стал постоянно с нами сотрудничать»

- Наша специализация – сложные, нестандартные и высоконагруженные системы
- Вся работа ведется и документируется через Интранет, полностью прозрачный процесс разработки, Заказчик видит текущее состояние проекта и исполнителей

15 лет

на рынке

45 сотрудников

в офисе в Москве

> 400 проектов

более 250 — интернет-магазины

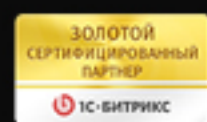
Наши достижения

Сертифицированы по стандарту **ISO 9001:2000**



1 место среди разработчиков
e-commerce среднего
сегмента на 1С-Битрикс

Рейтинг Рунета 2016



Рейтинг
Рунета 2016-17



Рейтинг Рунета

3 место в категории
«Интернет-магазины,
премиум-сегмент»

2017

Рейтинг Рунета

TOP-30 агентств,
работающих с крупнейшими
компаниями России

2017

Рейтинг Рунета

TOP-70 интеграторов
по версии Tagline

2016

Ruward

7 место в рейтинге
web-студий России, средний
ценовой сегмент

2017

Рейтинг Рунета

1 место в сегменте
«Оборудование для b2b»
по всем платформам

2017

Рейтинг Рунета

5 место в рейтинге
web-студий, категория
«Текстиль, одежда»

2017

Рейтинг Рунета

12 место среди
разработчиков порталов
и онлайн-сервисов

2017

Сотрудничаем

с крупными игроками рынка, а значит берем штурмом даже самые сложные задачи



Пожизненная гарантия на все наши сайты



B2B-портал «inFORMAT»

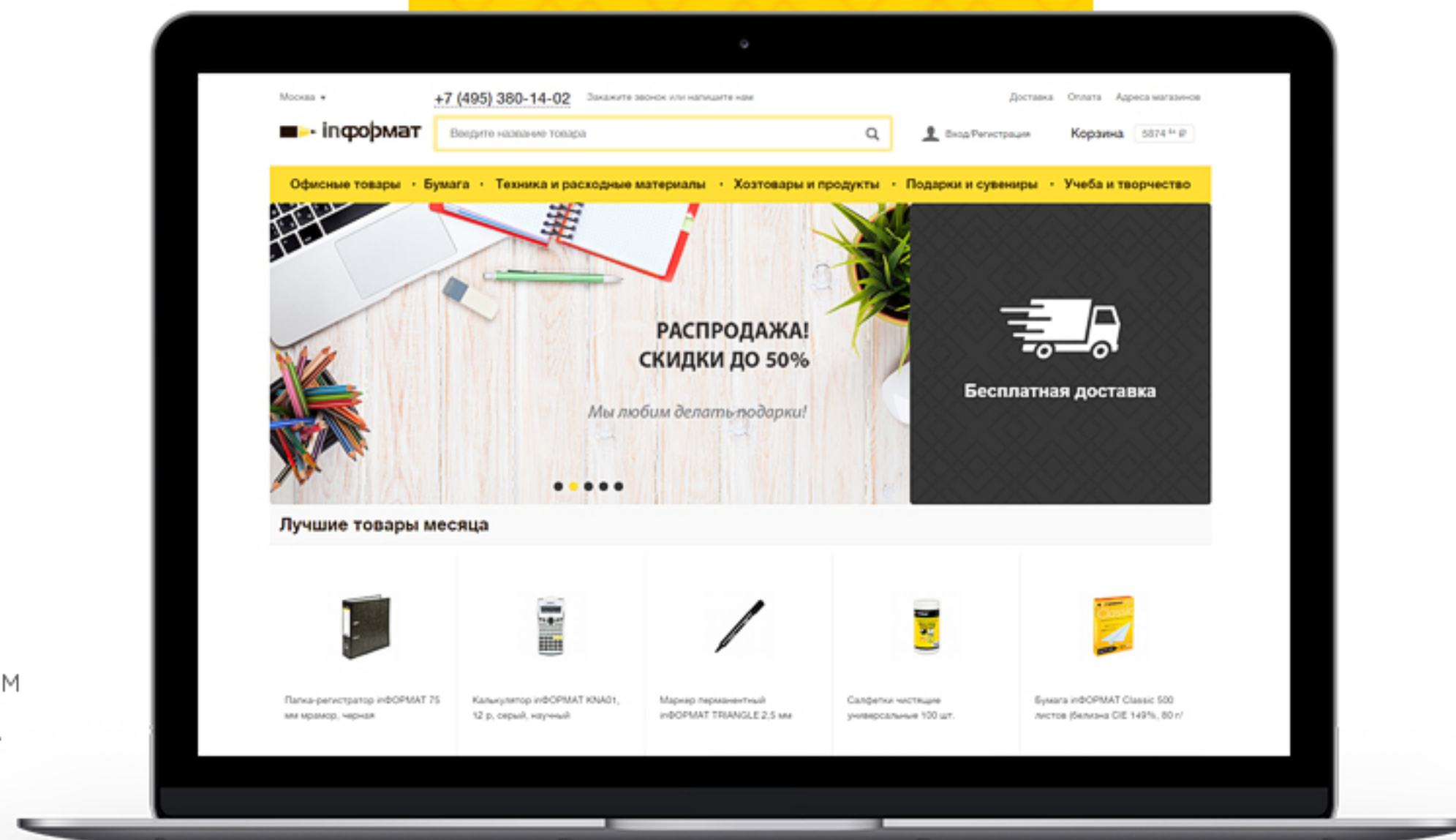
Задача

перекроить и заново построить автоматизированный бизнес-процесс взаимодействия 10 000 Клиентов Заказчика при покупке порядка 50 000 позиций ассортимента.

Результат

У Заказчика не обычная 1С, а ERP АХАРТА, и таким образом пришлось фактически написать API и шину обмена с нуля. Достигнутый результат: клиент получил потенциал роста минимум в два раза благодаря автоматизации всей цепочки покупки товаров

 informat.ru





Один из самых сложных наших проектов:

- ▶ Обмен данными с ERP АХАРТА – с нуля разработано API, внедрена шина обмена данными, всего обмен идет 21 сущностью;
- ▶ У юрлиц-клиентов есть привязка к филиалу Заказчика, свои цены (причем индивидуальные, а не просто стандартные скидки), также есть наценки (то есть отрицательные скидки, чего даже в будущем нет в релизах Битрикс);
- ▶ Оформление заказа: полностью переработанная система – помимо заказов, есть счета, есть отгрузки и есть накладные;
- ▶ Причем отгрузка может быть частичная, а накладная может быть на несколько заказов или несколько ЧАСТЕЙ заказов;
- ▶ Разная логика резервирования товара, в зависимости от статуса клиента (VIP/обычный);
- ▶ Корзина: полностью переделана: их может быть несколько, ими можно делиться (через постоянную ссылку) и в них можно импортировать данные из Excel;
- ▶ Каталог товаров: новый вид сортировки товаров – по маржинальности. Этот же критерий играет роль и в подборе товаров, и в сопутствующих товарах;
- ▶ Поиск: используется Sphinx, который учитывает опечатки, достраивает фразы, плюс собственный алгоритм, который учитывает наличие, маржинальность и предыдущие покупки Клиентов;
- ▶ Консолидированный заказ: возможность не только объединять пользователей по принципу принадлежности к компании, но и ставить лимиты по ассортименту и объему закупок (например, за квартал) по пользователям данного Клиента



Введите название товара



Константин

Корзина 18 952 ²⁵ ₪

Офисные товары • Бумага • Техника и расходники • Хозтовары и продукты • Подарки и сувениры • Учеба и творчество

Личный кабинет

Мой профиль

История заказов

Адресная книга

Избранные товары

Управление лимитами
сотрудников*Статусы комплексных
заказов*Показать: **Все** Со скидкойСортировать по: **возрастанию цены** убыванию ценыПоказать по: **Популярности** Наличию

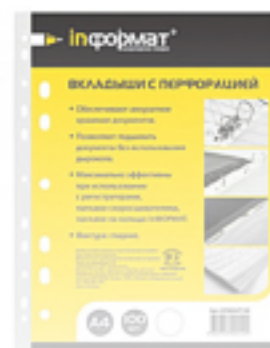
Набор Verdie Ve-53
5 незаменимых пишущих принадлежностей

Бумага с неотрывной перфорацией в стопе для высокоскоростных матричных принтеров. Производится такая высококачественная бумага из сырья Котласского ЦБК. Ширина - 210 мм, шаг перфорации - 12 дюймов. Упаковка - картонный короб по 1600 листов.

● В наличии - 450 шт.
Код 64540

◀ 4 ▶

2 330 ⁵⁸ ₪
~~2 796 ⁷⁰ ₪~~

В корзинуУдалить
из избранного

Набор Verdie Ve-53
5 незаменимых пишущих принадлежностей

Бумага с неотрывной перфорацией в стопе для высокоскоростных матричных принтеров. Производится такая высококачественная бумага из сырья Котласского ЦБК. Ширина - 210 мм, шаг перфорации - 12 дюймов. Упаковка - картонный короб по 1600 листов.

● В наличии - 450 шт.
Код 64540

◀ 4 ▶

2 330 ⁵⁸ ₪

В корзинуУдалить
из избранного

B2B-портал «Спортмаг»

Задача

быстро развернуть полноценный b2b-портал,
с личным кабинетом поставщика и возможностью
пакетной загрузки товаров и предложений

Результат

Наша компания успела запустить проект за месяц.
Следует отметить, что в этом также есть большая заслуга
Заказчика, который был онлайн почти круглосуточно
и быстро принимал все работы. Портал работает по сей
день, количество поставщиков превысило две тысячи
компаний, и продолжает расти



Разработана масштабная b2b-система, включающая в себя:

- сложную ролевую модель: регистрируются Продавцы и Покупатели. Соответственно построен и личный кабинет, позволяющий продавцам просматривать заказы, добавлять продукцию в каталог, размещать новости и статьи, а покупателям совершать покупки и редактировать корзину.
- возможность выбора: каждый продавец (поставщик) размещает в каталоге предлагаемый ими ассортимент товаров. Если несколько продавцов предлагают один и тот же товар, то это отображается в карточке данного товара в виде блока «Предложения», в котором указаны: поставщик, цена. Покупатель сам выбирает выгодное для него предложение.
- тендеры: у каждого продавца есть возможность разместить свой тендер в соответствующем разделе.

ДОБАВЛЕНИЕ ПРОДУКЦИИ В КАТАЛОГ

[Пример загружаемого файла](#)

[Инструкция по размещению товаров](#)

[Внести товар вручную](#)

[Загрузить архив с файлом csv](#)

Раздел:

Выберите...

Подраздел:

Выберите...

Название товара:

Артикул:

Бренд:

Выберите...

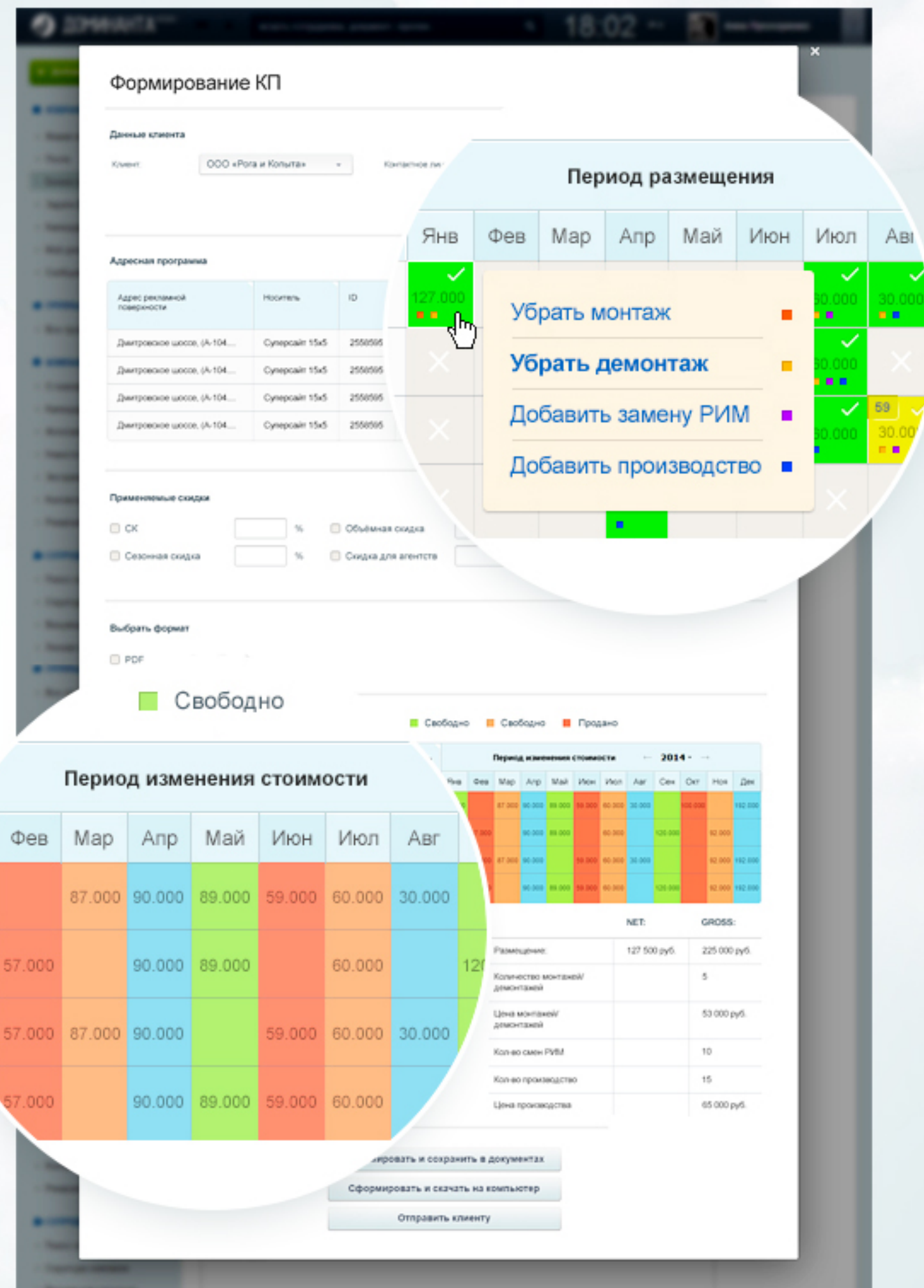
Изображение товара



Инновации проекта

- Удобный и понятный интерфейс (для менеджеров) выбора доступных носителей
- Автоматизация документооборота (автоматическое формирование документов и отсылка их в СЭД Заказчика через собственное API)
- Автоматизированы бизнес-процессы: отслеживание дебиторской задолженности (включая автоматическое формирование и посылку счетов), отслеживание подготовки рекламного носителя к печати, проверки его установки (с фото-отчетами)
- Индивидуально настроенная система ценообразования (6 типов скидок со своей логикой)
- Отчетность для руководства компании по свободным поверхностям, эффективности работы менеджеров и др.

На скриншоте: интерфейс менеджера для работы с рекламными носителями



Формирование КП

Данные клиента
 Клиент: ООО «Рога и Копыта» Контактное лиц:

Адресная программа

Адрес рекламной поверхности	Носитель	ID
Дмитровское шоссе, (А-104...	Суперсайт 15x5	2550595
Дмитровское шоссе, (А-104...	Суперсайт 15x5	2550595
Дмитровское шоссе, (А-104...	Суперсайт 15x5	2550595
Дмитровское шоссе, (А-104...	Суперсайт 15x5	2550595

Применяемые скидки

СК % Обычная скидка
 Сезонная скидка % Скидка для агентов

Выбор формата

PDF

Свободно

Период размещения

	Янв	Фев	Мар	Апр	Май	Июн	Июл	Авг
127.000	✓						30.000	30.000
	✗						30.000	✗
	✗						30.000	59
	✗						30.000	30.000

Убрать монтаж
 Убрать демонтаж
 Добавить замену РИМ
 Добавить производство

Период изменения стоимости

	Янв	Фев	Мар	Апр	Май	Июн	Июл	Авг
127.000	87.000	87.000	90.000	89.000	59.000	60.000	30.000	127.000
127.000	57.000	87.000	90.000	89.000	59.000	60.000	30.000	127.000
57.000	87.000	90.000	89.000	59.000	60.000	30.000	30.000	127.000
57.000	87.000	90.000	89.000	59.000	60.000	30.000	30.000	127.000

NET: 127 500 руб. GROSS: 225 000 руб.

Размещение: 127 500 руб. 225 000 руб.
 Количество монтажей/демонтажей: 5
 Цена монтажей/демонтажей: 53 000 руб.
 Кол-во смон РИМ: 10
 Кол-во производство: 15
 Цена производства: 65 000 руб.

Сформировать и сохранить в документах
 Сформировать и скачать на компьютер
 Отправить клиенту



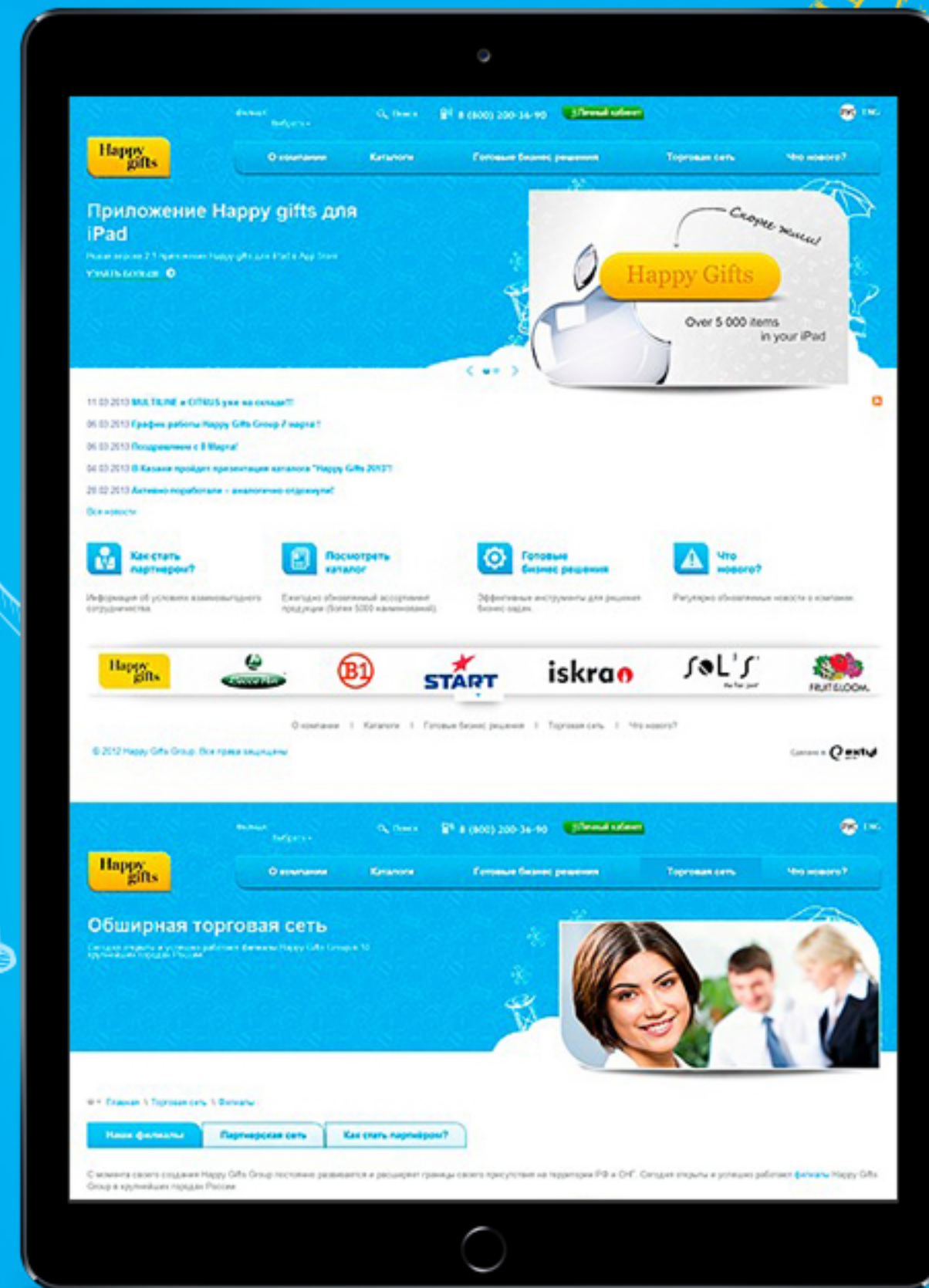
В2В-портал «Интерпрезент»

Задача

Оптимизировать и главное — автоматизировать работу с огромным количеством партнеров-компаний Интерпрезента. Учесть кучу факторов, отличающих b2b-сегмент от обычного интернет-магазина

Результат

Было проведено глубокое исследование бизнес-процессов Заказчика с целью определить, что можно и нужно автоматизировать и передать в руки скриптов/роботов. Кредитный лимит, многоскладовость, самостоятельное управление своими пользователями, отслеживание движения заказа, генерация закрывающих документов — все эти задачи теперь решаются новым порталом





Разработана масштабная b2b-система, включающая в себя:

- 😊 сложную ролевую модель (директор компании, менеджер, менеджер со стороны Интерпрезент, обычные пользователи). Соответственно построен и личный кабинет, позволяющий директору рекламного агентства просматривать заказы своих подчиненных, иметь общий кредитный лимит, обмениваться сообщениями, в том числе с менеджерами Интерпрезента
- 😊 модуль «Коммерческое предложение», позволяет создать КП для клиента рекламного агентства и отправить его по почте, а также сформировать документ в Excel или PDF-форматах
- 😊 реализация обмена с 1С в режиме реального времени через протокол SOAP (wsdl-сервисы). Напомним, что штатно 1С-Битрикс позволяет лишь периодический обмен, и только товарами и заказами. В проекте происходит обмен также скидками, ролями пользователей, запросы на отгрузку, кредитные лимиты, цвета товаров, тип нанесения
- 😊 нестандартная система скидок, индивидуальная по каждому клиенту и бренду
- 😊 автоматическое добавление накладных расходов, если заказ меньше определенной суммы (для столицы и регионов они разные), данные синхронизируются с 1С
- 😊 у каждого зарегистрированного пользователя есть кредитные лимиты и резервы, которые подтягиваются из 1с и при всех действиях (добавление в корзину или изменение количества товаров в ней) происходит проверка на превышение этих лимитов
- 😊 реализация остатков по складам (по городам), плюс остатков в пути с указанием даты прихода на склад (данные синхронизированы с 1С); при этом остатки выгружаются по каждому складу, размеру и цвету (если таковые вариации есть у товара)

V2B-портал «Москва-Сити»

Задача

создать агрегатор сайтов для компаний,
которые находятся в «Москва-Сити»

Результат

Несмотря на крайне сжатые сроки, нам удалось сдать проект к майским праздникам. Портал запущен, реклама начала продаваться, а главное — сами арендаторы начали регистрироваться на портале. Более того — несколько регионов заинтересовались решением как коробочным продуктом с возможностью миграции и адаптации под портал города!



Что реализовано?

- Модуль автоматического создания подсайтов компаний - включая автосоздание поддоменов. Каждый подсайт является отдельной компанией, присутствующей в ММДЦ. Каталог всех компаний, присутствующих в ММДЦ, с возможностью фильтрации по времени работы, по башне, по направлению деятельности
- Сложная система личных кабинетов с возможностью управления своей компанией, размещения своих товаров и услуг (то есть полноценным каталогом товаров для каждой компании!), а также управлением рекламой



Автоматизированная система биллинга клиентов – собственная разработка ExtyI-PRO

О проекте

Наша компания, помимо основной деятельности – разработки сайтов, также оказывает услуги по хостингу, обучению сотрудников, технической поддержке сайтов и их продвижению.

Когда количество проектов на поддержке превысило 30 штук, мы поняли, что нужна система биллинга, которая будет автоматически выставлять счета и подготавливать документы





Что реализовано?

- ⌚ Автоматическая выписка счетов, с разной периодичностью – раз в месяц (например, для техподдержки или раз в год (например, для продления лицензии 1С-Битрикс), причем может быть задан и иной интервал
- ⌚ Счета могут выписываться с НДС или без НДС (так называемый счет-оферта – на лицензии), причем это два разных формата счета
- ⌚ Счета могут быть как пост-, так и предоплатными
- ⌚ Можно задать фиксированную сумму за месяц или год, а затем добавлять или удалять скидку индивидуально для каждого клиента
- ⌚ Выписка счетов подразумевает не только их (счетов) учет в системе, но и формирование PDF-файла и посылка одного на почтовый адрес клиента, привязанного к договору
- ⌚ Счет автоматически присылается снова, если не оплачен в срок (одна неделя)
- ⌚ «Светофор» оплаты – наглядно демонстрирует, какие счета просрочены, а какие нет
- ⌚ Система включает в себя три разных отображения – для администратора, для менеджера (ExtyI-PRO) и для клиента Заказчика
- ⌚ Интеграция в Корпоративный портал компании



Инtranет-портал «Extyl-PRO»

Задача

Автоматизировать все аспекты бизнеса
нашего продакшна

Результат

На базе Битрикс24 построена уникальная
система, которая развивается более 7 лет.
Все сотрудники и Клиенты компании успешно
работают в Инtranете



Ваш логин

Пароль

Запомнить меня на этом компьютере

[Забыли пароль?](#)



С О М Е И Н



Инновации проекта:

e Блок «Финансы»:

- Бизнес-процесс «Дебетовая задолженность». Автоматически сгенерирует счет в PDF с подписью и печатью и будет каждую неделю посылать его Заказчику до оплаты
- Расширенные отчеты: позволяет генерировать любые штатные отчеты, но с разбивкой по времени (по умолчанию Битрикс24 генерирует один отчет за один период, а если нужно сделать отчет по месяцам, то требуется расширять функциональность)

e Блок «Геймификация»:

- После создания дорожной карты программиста логичным продолжением стало создание карты умений и навыков — как в компьютерных RPG

e Блок «Оперативное управление и интерфейсы»:

- Доработанные интерфейсы: у Заказчиков, программистов и менеджеров
- Свои интерфейсы работы с системой
- Бизнес-процесс «Передача проекта» позволяет передать — на время отпуска или навсегда — проект и всю его историю (задачи, счета, документы, переговоры)
- Интеграция с АТС (на базе Asterisk) позволяет хранить историю переговоров, а также звонить Клиенту в один клик (click-to-call). Кроме того, система уведомит Менеджера о пропущенном вызове
- Модуль хранения паролей с разделяемым доступом позволяет в один клик посмотреть доступы к проекту Заказчика, при этом давая доступ только тем, кому он делегирован
- Бизнес-процесс передачи Клиента из продаж в производство без потерь информации



🅔 Сложная ролевая модель (три типа личных кабинетов)

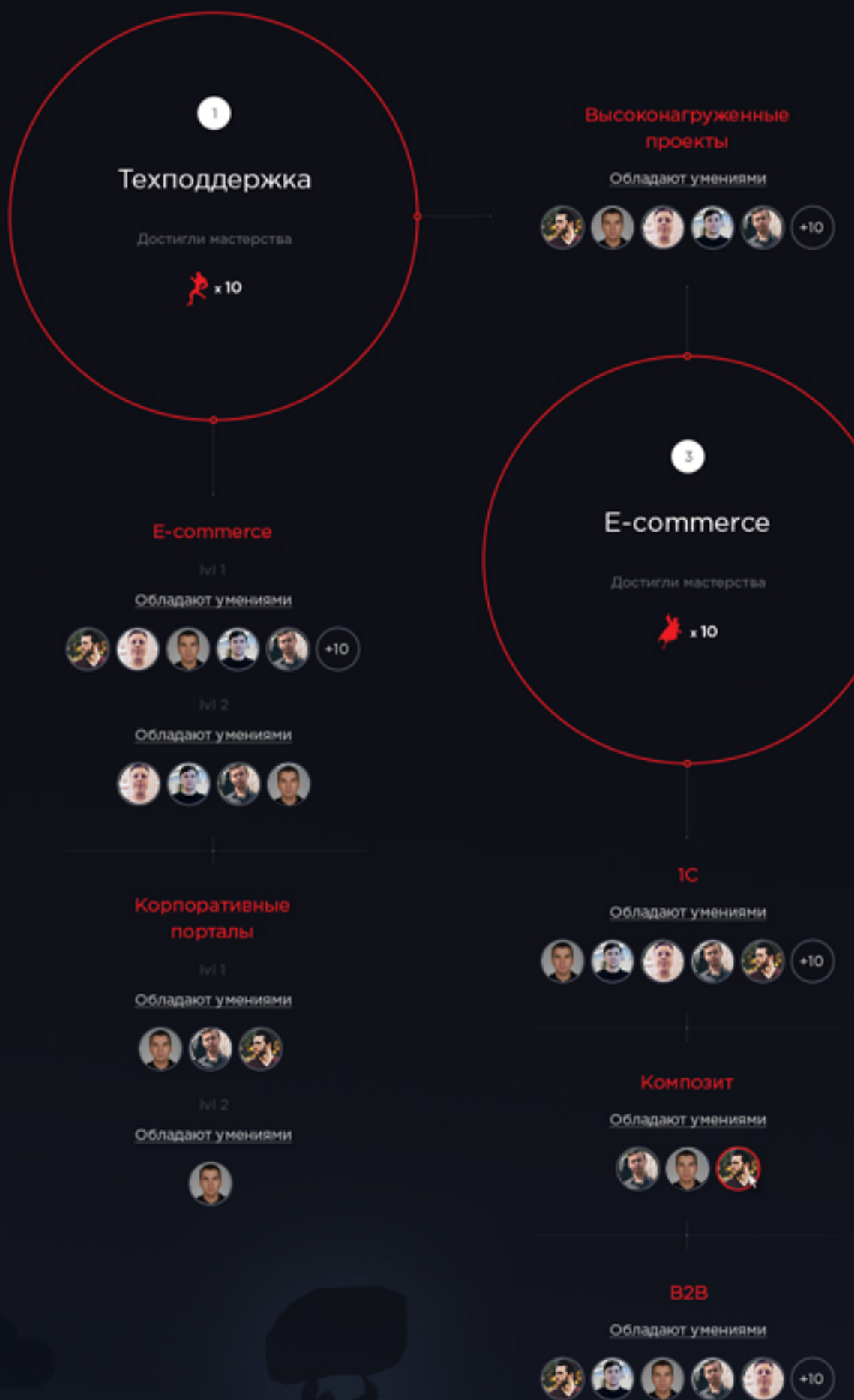
🅔 Блок «Отчетность»:

- Карточка Проекта: отображает компанию, ее задачи, счета, документы, акты, лог звонков с АТС, абонентские услуги. Вся информация о проекте — в одном месте
- Робот контроля рабочего времени сформирует отчет о затраченном Сотрудниками времени
- Робот (снова робот!) контроля затрат сформирует отчет о превышении плановых затрат по проекту или задаче

🅔 Блок «Автоматизация»:

- Автоматическое создание задач за неделю до дня Рождения как Заказчиков, так и Сотрудников компании (с автоматическим предложением подарка)
- Робот контроля исполнения задач: напомнит о задачах, по которым давно нет движения
- Двусторонняя интеграция с АМОСrm позволяет работать в АМО с лидами, а бизнес-логику реализовывать в Интранете
- Бизнес-процесс «Лид» напомнит потенциальному Клиенту о нас, причем учтет встречи в будущем и переписку в настоящем (если активность по лиду есть, процесс берет паузу)
- Интеграция с банк-клиентом позволяет автоматически разносить оплаты по счетам, отсылая уведомления Менеджеру и Клиенту.
- Сама АТС интегрирована и с АмоCRM, и с Битрикс24, что позволяет определять Клиента как среди Лидов, так и среди действующих Клиентов, и переадресовывать на соответствующего сотрудника автоматически
- Авторская разработка: система биллинга для всех периодических услуг (техподдержка, хостинг, лицензирование), с разным доступом для Менеджеров и Клиентов и автоматической генерацией счетов. — Специальные интерфейсы для быстрого добавления Заказчика (без прав администратора)

Геймификация на портале



extyl
ПРЕДСТАВЛЯЕТ

SKILLS
m a p

От стажёра до программиста 4 уровня

Наши сотрудники

86%

Артем Первушин
Программист 4 уровня | 5 лет в компании

- Техподдержка
- E-commerce
- Корпоративные порталы

Подробнее

89%

Максим Афонин
Программист 2 уровня | 3 года

Подробнее

65%

Вячеслав Манкевич
Программист 4 уровня | 5 лет

Подробнее

☆ ПРОФИ **86%**

Артем Первушин
Программист 4 уровня | 5 лет в компании

Техподдержка	26%	
E-commerce	40%	
Корпоративные порталы	20%	

Все задачи

Добавить задачу

Архив задач

Ваши отпуска

Заявление на отпуск

Календарь

Официальные докуме...

График отсутствий

Wiki

BDO-Unicon: Утвердить отчет за 02.18 по проекту BDO-Unicon (задача №18627)

← К списку

▶ Делаю

→ Помогаю

👤 Поручил

👁 Наблюдаю

★ Избранное

📁 Все

🕒 Занятость

📄 Отчеты

время ЧАСОВ

00 МИНУТ

СОХРАНИТЬ СОГЛАСОВАННОЕ ВРЕМЯ

Не указано

время ЧАСОВ

00 МИНУТ

Комментарий

ЗАБИЛЛИТЬ ЧАСЫ

BDO-Unicon: Утвердить отчет за 02.18 по проекту BDO-Unicon

Сделать важной задачей 🔔

Прилагаем отчет за 02.18, с указанием задач и затраченных нормо-часов. Просьба утвердить отчет или написать нам, если будут вопросы. В течение 1-2 рабочих дней мы выставим Вам счет (он придет почтой, как обычно).

ID	Название	Статус	Затраченное время	Затраченное время (отчетный период)
18225	BDO-Unicon: bporus.ru Коррекция карты сайта	Завершена	1:34	1:34
18226	BDO-Unicon: bporus.ru Поиск по сайту	Завершена	3:23	3:23
18202	BDO-Unicon: bporus.ru Редиректы для дублей	Завершена	5:25	5:25
18206	BDO-Unicon: bporus.ru Удаление keywords	Завершена	1:28	1:28
16955	BDO-Unicon: bporus.ru Формирование ЧПУ адресов	Завершена	22:50	6:01
18332	BDO-Unicon: bporus.ru: Перенастроить переадресацию заявок на обслуживание	Выполняется	2:01	2:01
18501	BDO-Unicon: Mybdo.ru: Мультипликация интерфейсов для нового менеджера	Завершена	1:19	1:19
18488	BDO-Unicon: payslip.bporus.ru: Скрыть кнопку Завершить	Завершена	5:04	5:04
18518	BDO-Unicon: payslip.bporus.ru: Специалист БДО не видит клиента на портал рл	Просрочена	1:24	1:24
Всего:				
ID	Название	Статус	Затраченное время	Затраченное время (отчетный период)
			44:28	27:39

Предварительная сумма к оплате: 17 985,00

Расширенные отчеты: позволяют генерировать любые штатные отчеты, но с разбивкой по времени (по умолчанию Битрикс24 генерирует один отчет за один период, а если нужно сделать отчет по месяцам, то требуется расширять функциональность)



В2В-портал «Артисан»

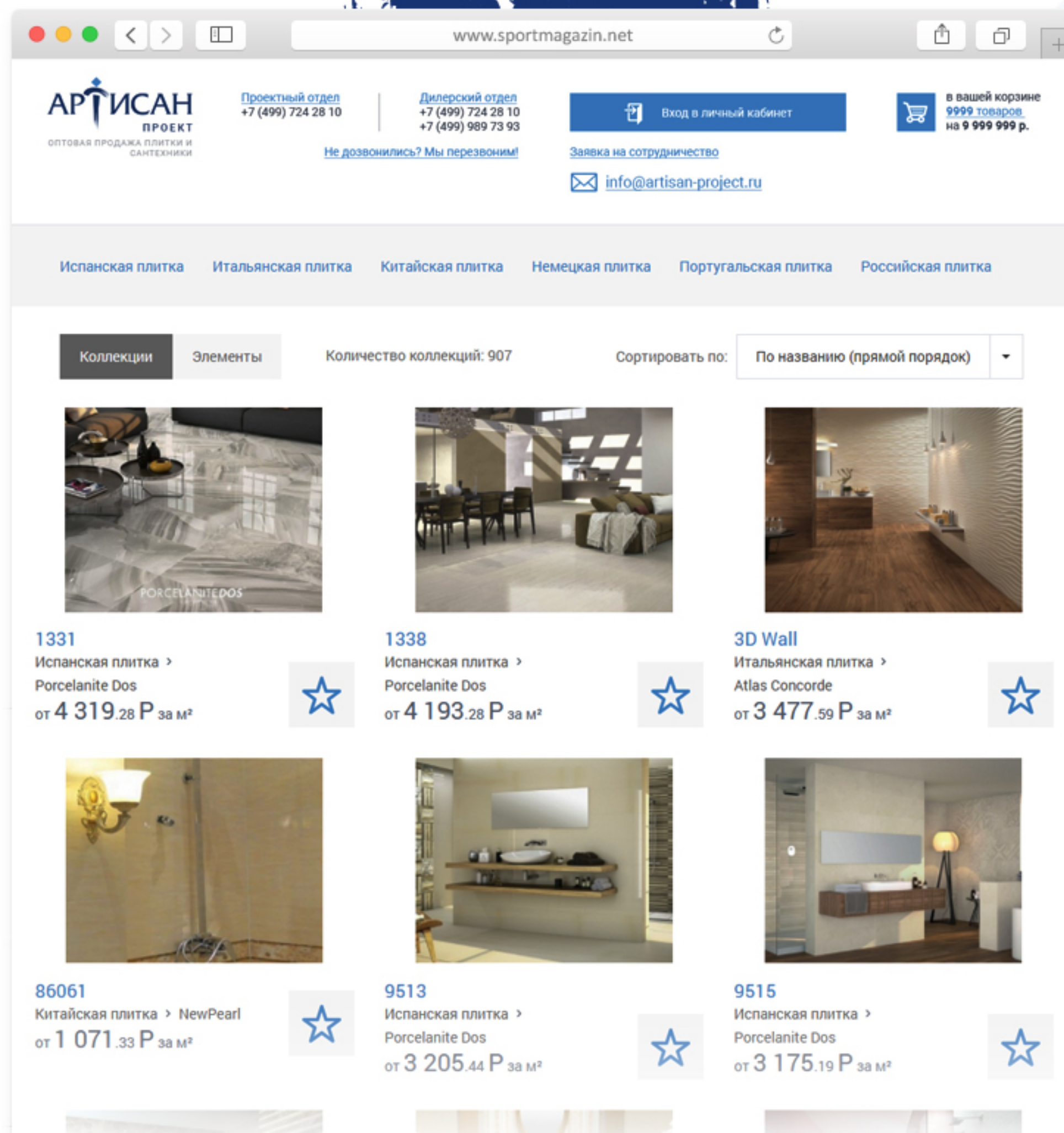
Задача

Разработать b2b-портал для дилеров с целью автоматизации работы и повышения конверсии

Результат

Понятная и удобная структура, различные типы цен для дилеров. Личный кабинет с возможностью создания новых заявок, контроля и оплаты счетов, создания и отслеживания отгрузок, а также ведения документооборота

artisan.ru



Инновации проекта:

- ◆ Нестандартная интеграция с 1С: обмен остатками, заказами, отгрузками, документами (счета, акты и т.д.), претензиями от дилеров с логированием результатов
- ◆ Возможность создания заявок на товар со склада и под заказ
- ◆ Автоматическое формирование документов (договоры, доп. соглашения, бонусная программа) индивидуально по каждому дилеру
- ◆ Функционал «Важная новость» с уведомлением о прочтении по каждому дилеру
- ◆ Настроена защита от парсинга данных с сайта конкурентами
- ◆ Система претензий по отгрузкам, качеству и т.д. с автоматической отсылкой в соответствующие отделы компании и отслеживанием времени реакции (SLA)

Создать заявку

Статус

Номер заявки

Тип

Дата создания

Номер счета

Артикул

Название товара

Поиск

	161034	Оплачено	18.12.2016 в 18:17	12	Со склада	12 859.00 Р	6,5	21911	Иванов Алексей	Подробнее
	161034	Частичная оплата	18.12.2016 в 18:17	2	Под заказ	12 859.00 Р	6,5	21911	Иванов Алексей	Подробнее

Товары в заявке:

Наименование	Артикул	Кол-во	Цена, руб.	Стоимость
обл, Angel Blanco Trase, 31, 6x59,2	+7169	10 шт.	2 500.00 Р	25 000.00 Р
бордюр, Angel Oro Cenefa, 4, 3x59,2 Angel Oro Cenefa	+7170	10 м ²	10 000.01 Р	50 000.05 Р

Документы:

Счет: [21911](#)Накладные: [Накладная 1](#)[Накладная 2](#)[Транспортная накладная 1](#)[Транспортная накладная 2](#)

Комментарий:

Lorem ipsum dolor sit amet, consectetur adipiscing elit, sed do eiusmod tempor incididunt ut labore et dolore magna aliqua. Ut enim ad minim veniam, quis nostrud exercitation ullamco laboris nisi ut aliquip ex ea commodo consequat. Duis aute irure dolor in reprehenderit in voluptate velit esse cillum dolore eu fugiat nulla pariatur.

Комментарий менеджера:

Lorem ipsum dolor sit amet, consectetur adipiscing elit, sed do eiusmod tempor incididunt ut labore et dolore magna aliqua. Sed ut perspiciatis unde omnis iste natus error sit voluptatem accusantium doloremque laudantium, totam rem aperiam, eaque ipsa quae ab illo inventore veritatis et quasi architecto explicabo.

Спасибо за внимание!



Наш офис в Москве

Павелецкая набережная, 2, БЦ LoftVille, офис 134 — Ждем в гости 😊



Звоните

+7 (495) 995 23 37 / 8 800 777 29 00



Пишите

oleg@extyl-pro.ru

С уважением к Вам и Вашему бизнесу,

Генеральный директор ООО «Экстил создание сайтов» Громов Олег Валерьевич