



Битрикс-интегратор №1

Личные кабинеты

СОЗДАНИЕ ПОРТАЛОВ И ИНТЕРНЕТ МАГАЗИНОВ

2018

Создаем порталы и интернет-магазины с 2003 г.

Мы — лучшие

Основой нашей работы стал простой, но действенный принцип «Клиент — это не тот, кто воспользовался предложением однажды, а тот, кто стал постоянно с нами сотрудничать»

- Наша специализация – сложные, нестандартные и высоконагруженные системы
- Вся работа ведется и документируется через Интранет, полностью прозрачный процесс разработки, Заказчик видит текущее состояние проекта и исполнителей

15 лет

на рынке

45 сотрудников

в офисе в Москве

> 400 проектов

более 250 — интернет-магазины

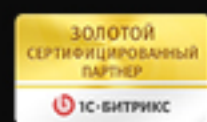
Наши достижения

Сертифицированы по стандарту **ISO 9001:2000**

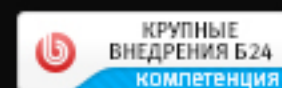


1 место среди разработчиков
e-commerce среднего
сегмента на 1С-Битрикс

Рейтинг Рунета 2016



Рейтинг
Рунета 2016-17



Рейтинг Рунета

3 место в категории
«Интернет-магазины,
премиум-сегмент»

2017

Рейтинг Рунета

TOP-30 агентств,
работающих с крупнейшими
компаниями России

2017

Рейтинг Рунета

TOP-70 интеграторов
по версии Tagline

2016

Ruward

7 место в рейтинге
web-студий России, средний
ценовой сегмент

2017

Рейтинг Рунета

1 место в сегменте
«Оборудование для b2b»
по всем платформам

2017

Рейтинг Рунета

5 место в рейтинге
web-студий, категория
«Текстиль, одежда»

2017

Рейтинг Рунета

12 место среди
разработчиков порталов
и онлайн-сервисов

2017

Сотрудничаем

с крупными игроками рынка, а значит берем штурмом даже самые сложные задачи



Пожизненная гарантия на все наши сайты



РОСНЕФТЬ

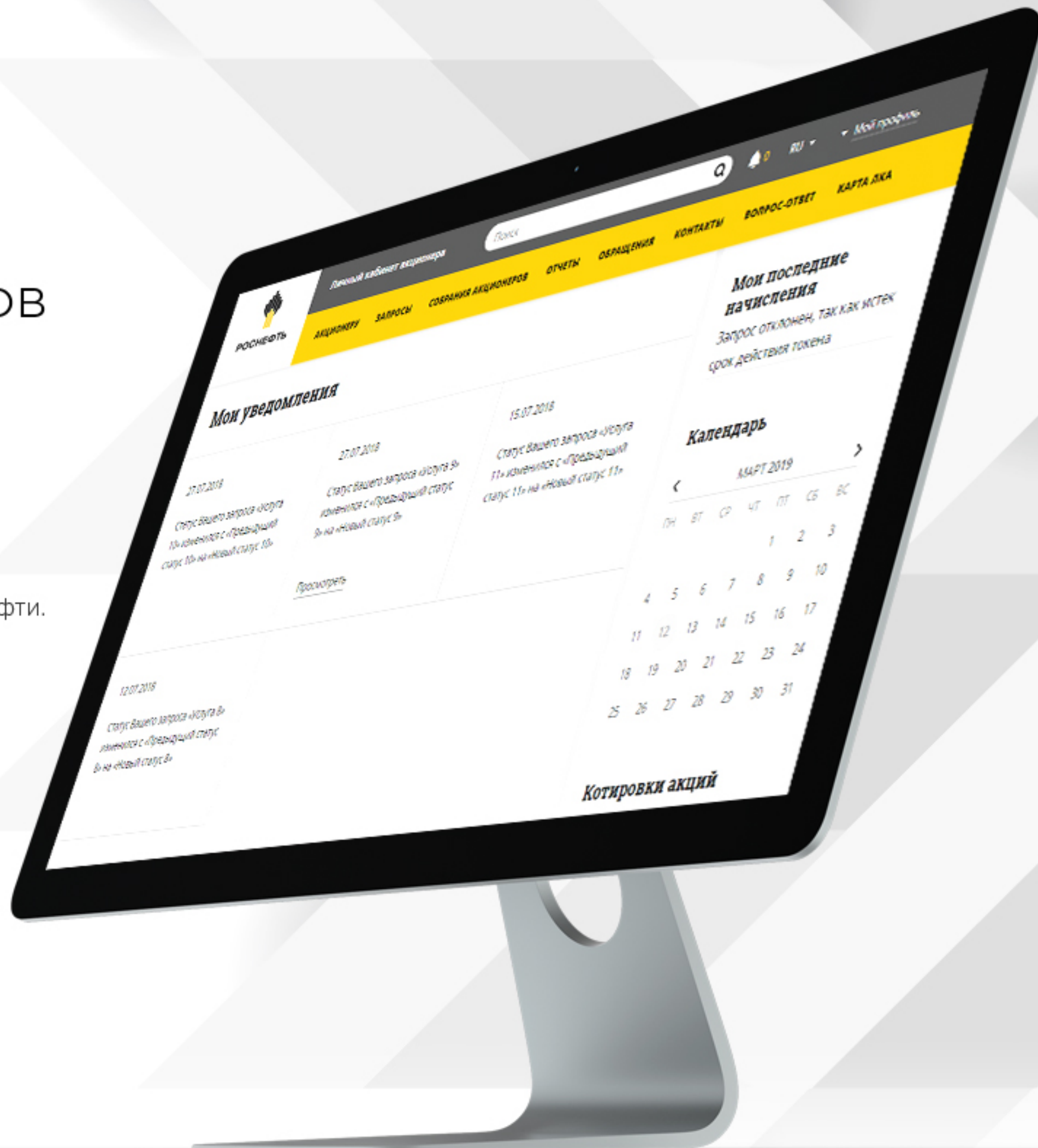
Личный кабинет акционеров "Роснефти"

Что сделано

Интеграция в реальном времени всех данных акционеров с учетной системой регистратора и внутренней шиной Роснефти. При этом все данные подтягиваются в реальном времени и не хранятся на стороне ЛК. Кумулятивное голосование.

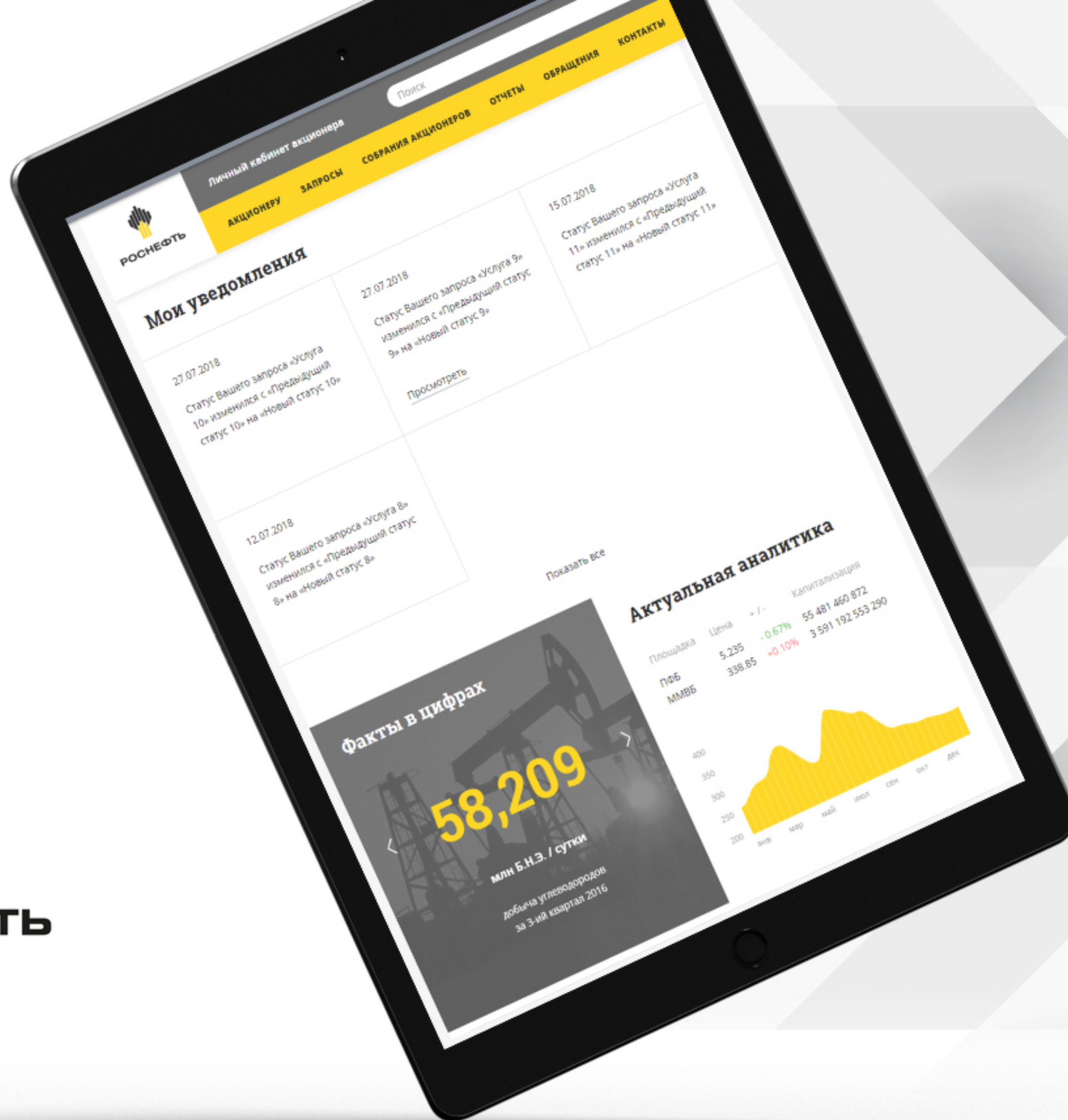
Результат

За 4 месяца мы реализовали кабинет, тонну документации и 4 вида тестирования (включая нагрузочное)





lk.rosneft.ru





ЛК заемщика для ДОМ.РФ

Задача

Поддерживать и развивать «Личный кабинет заемщика» ДОМ.РФ.

Результат

Задачи по развитию ЛКЗ выполняются параллельно. Это достигается за счёт большой команды специалистов, вовлечённых в проект.

lkz.ahml.ru/borrower





Добро пожаловать
на портал!

Запомнить меня [Забыли пароль?](#)

Войти

Зарегистрироваться

[Вернуться на главную страницу](#)

[Руководство пользователя](#)

8-800-505-11-11



Исполнение

Объемный поток работ: переход на сертификаты в соответствии с ГОСТ, доработка статистики по не отвеченным обращениям, отражение в ЛКЗ задолженности по капитализированным процентам, передача в ЕИС измененных адресов заемщика, доработка отчета «обращения» и др.

lkz.ahml.ru/borrower





B2B-портал «inFORMAT»

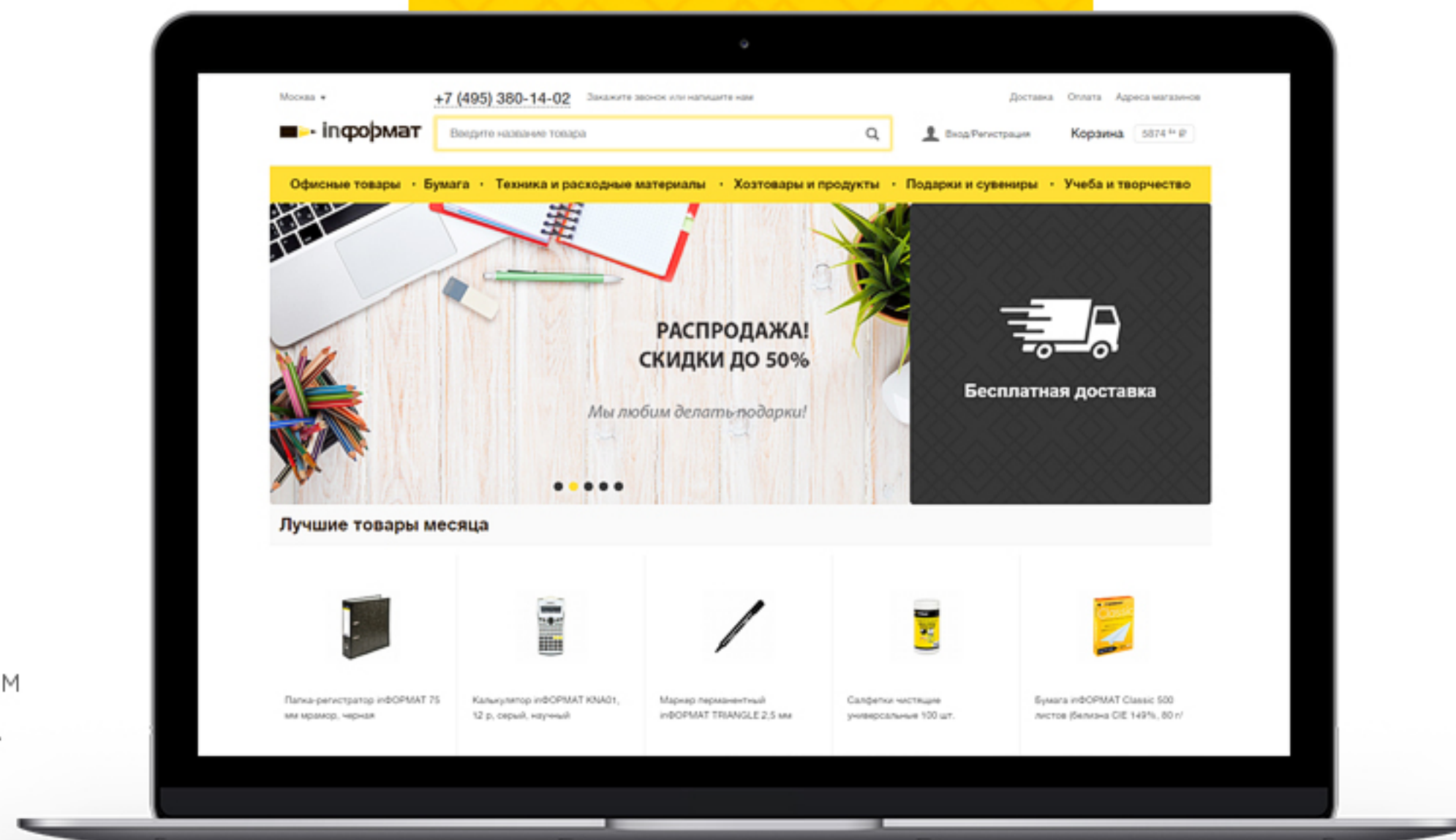
Задача

перекроить и заново построить автоматизированный бизнес-процесс взаимодействия 10 000 Клиентов Заказчика при покупке порядка 50 000 позиций ассортимента.

Результат

У Заказчика не обычная 1С, а ERP АХАРТА, и таким образом пришлось фактически написать API и шину обмена с нуля. Достигнутый результат: клиент получил потенциал роста минимум в два раза благодаря автоматизации всей цепочки покупки товаров

 informat.ru





Один из самых сложных наших проектов:

- ▶ Обмен данными с ERP АХАРТА – с нуля разработано API, внедрена шина обмена данными, всего обмен идет 21 сущностью;
- ▶ У юрлиц-клиентов есть привязка к филиалу Заказчика, свои цены (причем индивидуальные, а не просто стандартные скидки), также есть наценки (то есть отрицательные скидки, чего даже в будущем нет в релизах Битрикс);
- ▶ Оформление заказа: полностью переработанная система – помимо заказов, есть счета, есть отгрузки и есть накладные;
- ▶ Причем отгрузка может быть частичная, а накладная может быть на несколько заказов или несколько ЧАСТЕЙ заказов;
- ▶ Разная логика резервирования товара, в зависимости от статуса клиента (VIP/обычный);
- ▶ Корзина: полностью переделана: их может быть несколько, ими можно делиться (через постоянную ссылку) и в них можно импортировать данные из Excel;
- ▶ Каталог товаров: новый вид сортировки товаров – по маржинальности. Этот же критерий играет роль и в подборе товаров, и в сопутствующих товарах;
- ▶ Поиск: используется Sphinx, который учитывает опечатки, достраивает фразы, плюс собственный алгоритм, который учитывает наличие, маржинальность и предыдущие покупки Клиентов;
- ▶ Консолидированный заказ: возможность не только объединять пользователей по принципу принадлежности к компании, но и ставить лимиты по ассортименту и объему закупок (например, за квартал) по пользователям данного Клиента



Введите название товара



Константин

Корзина 18 952 ²⁵ ₪

Офисные товары • Бумага • Техника и расходники • Хозтовары и продукты • Подарки и сувениры • Учеба и творчество

Личный кабинет

Мой профиль

История заказов

Адресная книга

Избранные товары

Управление лимитами
сотрудников*Статусы комплексных
заказов*Показать: **Все** Со скидкойСортировать по: **возрастанию цены** убыванию ценыПоказать по: **Популярности** Наличию

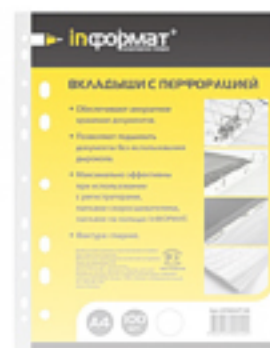
Набор Verdie Ve-53
5 незаменимых пишущих принадлежностей

Бумага с неотрывной перфорацией в стопе для высокоскоростных матричных принтеров. Производится такая высококачественная бумага из сырья Котласского ЦБК. Ширина - 210 мм, шаг перфорации - 12 дюймов. Упаковка - картонный короб по 1600 листов.

● В наличии - 450 шт.
Код 64540

◀ 4 ▶

2 330 ⁵⁸ ₪
~~2 796 ⁷⁰ ₪~~

В корзинуУдалить
из избранного

Набор Verdie Ve-53
5 незаменимых пишущих принадлежностей

Бумага с неотрывной перфорацией в стопе для высокоскоростных матричных принтеров. Производится такая высококачественная бумага из сырья Котласского ЦБК. Ширина - 210 мм, шаг перфорации - 12 дюймов. Упаковка - картонный короб по 1600 листов.

● В наличии - 450 шт.
Код 64540

◀ 4 ▶

2 330 ⁵⁸ ₪

В корзинуУдалить
из избранного

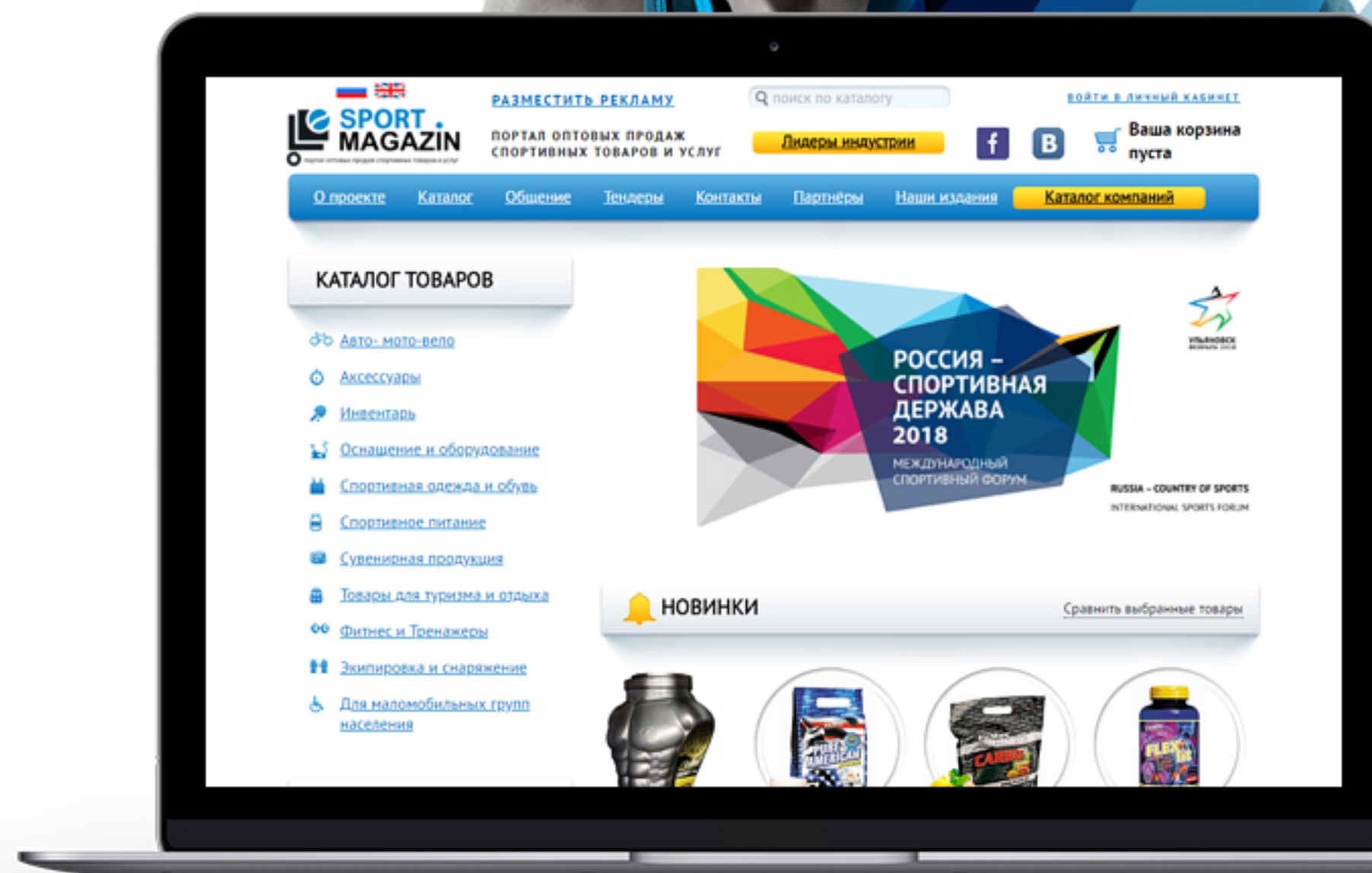
B2B-портал «Спортмаг»

Задача

быстро развернуть полноценный b2b-портал,
с личным кабинетом поставщика и возможностью
пакетной загрузки товаров и предложений

Результат

Наша компания успела запустить проект за месяц.
Следует отметить, что в этом также есть большая заслуга
Заказчика, который был онлайн почти круглосуточно
и быстро принимал все работы. Портал работает по сей
день, количество поставщиков превысило две тысячи
компаний, и продолжает расти



Разработана масштабная b2b-система, включающая в себя:

- сложную ролевую модель: регистрируются Продавцы и Покупатели. Соответственно построен и личный кабинет, позволяющий продавцам просматривать заказы, добавлять продукцию в каталог, размещать новости и статьи, а покупателям совершать покупки и редактировать корзину.
- возможность выбора: каждый продавец (поставщик) размещает в каталоге предлагаемый ими ассортимент товаров. Если несколько продавцов предлагают один и тот же товар, то это отображается в карточке данного товара в виде блока «Предложения», в котором указаны: поставщик, цена. Покупатель сам выбирает выгодное для него предложение.
- тендеры: у каждого продавца есть возможность разместить свой тендер в соответствующем разделе.

ДОБАВЛЕНИЕ ПРОДУКЦИИ В КАТАЛОГ

[Пример загружаемого файла](#)

[Инструкция по размещению товаров](#)

[Внести товар вручную](#)

[Загрузить архив с файлом csv](#)

Раздел:

Выберите...

Подраздел:

Выберите...

Название товара:

Артикул:

Бренд:

Выберите...

Изображение товара





Автоматизированная система учета рекламных конструкций для компании «Доминанта»

О проекте

«Доминанта» — крупный оператор внешней рекламы

Задача

Автоматизировать учет и продажу рекламных носителей – от момента лида (заявки) до формирования пакета документов

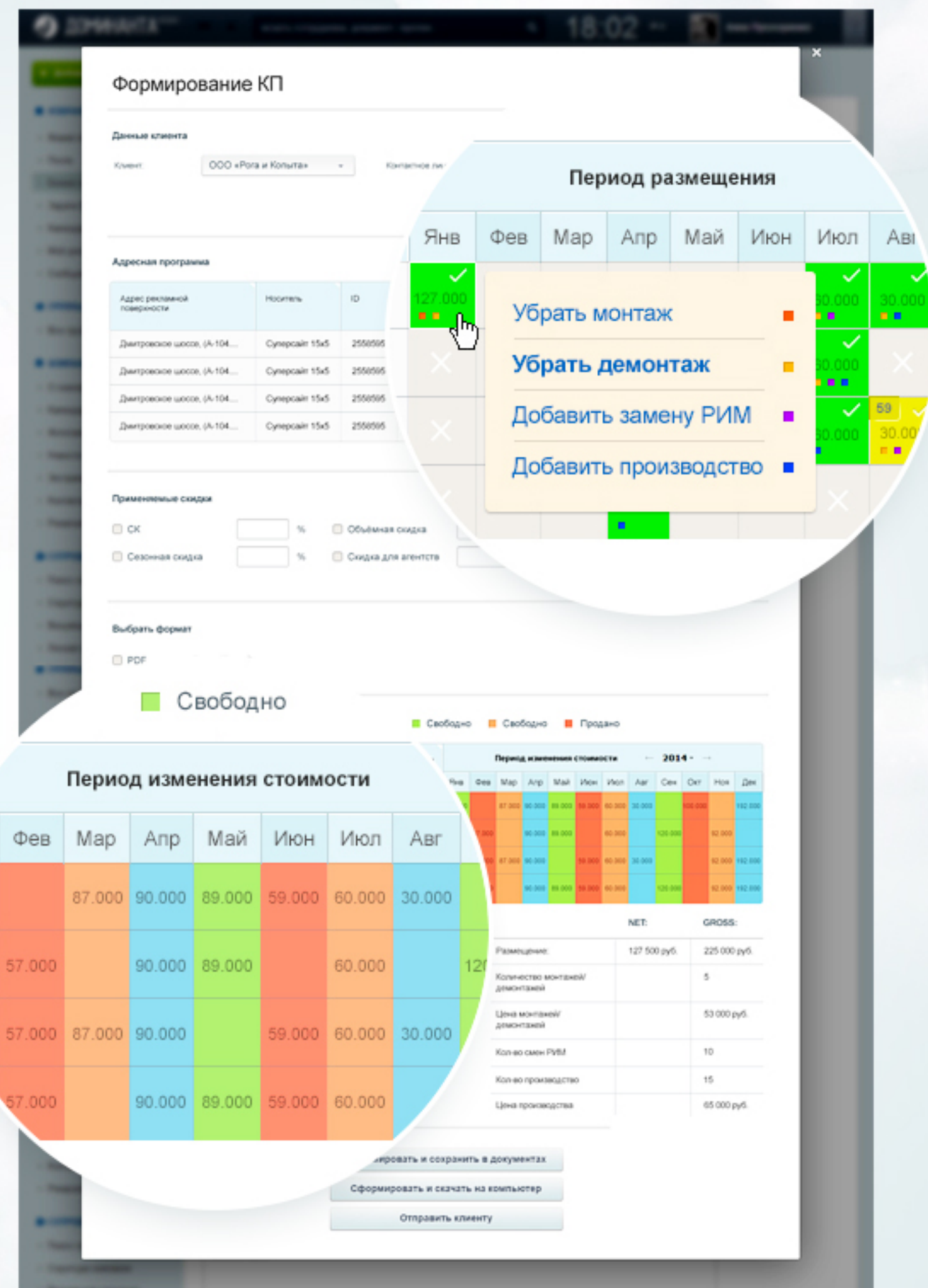
На скриншоте: интерфейс менеджера для работы с рекламными носителями



Инновации проекта

- Удобный и понятный интерфейс (для менеджеров) выбора доступных носителей
- Автоматизация документооборота (автоматическое формирование документов и отсылка их в СЭД Заказчика через собственное API)
- Автоматизированы бизнес-процессы: отслеживание дебиторской задолженности (включая автоматическое формирование и посылку счетов), отслеживание подготовки рекламного носителя к печати, проверки его установки (с фото-отчетами)
- Индивидуально настроенная система ценообразования (6 типов скидок со своей логикой)
- Отчетность для руководства компании по свободным поверхностям, эффективности работы менеджеров и др.

На скриншоте: интерфейс менеджера для работы с рекламными носителями



Формирование КП

Данные клиента
 Клиент: ООО «Рога и Копыта» Контактное лиц:

Адресная программа

Адрес рекламной поверхности	Носитель	ID
Дмитровское шоссе, (А-104...	Суперсайт 15x5	2550595
Дмитровское шоссе, (А-104...	Суперсайт 15x5	2550595
Дмитровское шоссе, (А-104...	Суперсайт 15x5	2550595
Дмитровское шоссе, (А-104...	Суперсайт 15x5	2550595

Применяемые скидки

СК % Обычная скидка
 Сезонная скидка % Скидка для агентов

Выбрать формат

PDF

Свободно

Период размещения

	Янв	Фев	Мар	Апр	Май	Июн	Июл	Авг
127.000	✓						30.000	30.000
	✗						30.000	✗
	✗						30.000	59
	✗						30.000	30.000

Убрать монтаж
 Убрать демонтаж
 Добавить замену РИМ
 Добавить производство

Период изменения стоимости

	Янв	Фев	Мар	Апр	Май	Июн	Июл	Авг
127.000	87.000	87.000	90.000	89.000	59.000	60.000	30.000	127.000
127.000	57.000		90.000	89.000		60.000		127.000
	57.000	87.000	90.000		59.000	60.000	30.000	
	57.000		90.000	89.000	59.000	60.000		

NET: 127 500 руб. GROSS: 225 000 руб.

Размещение: 127 500 руб. 225 000 руб.
 Количество монтажей/демонтажей: 5
 Цена монтажей/демонтажей: 53 000 руб.
 Кол-во смон РИМ: 10
 Кол-во производство: 15
 Цена производства: 65 000 руб.

Сформировать и сохранить в документах
 Сформировать и скачать на компьютер
 Отправить клиенту



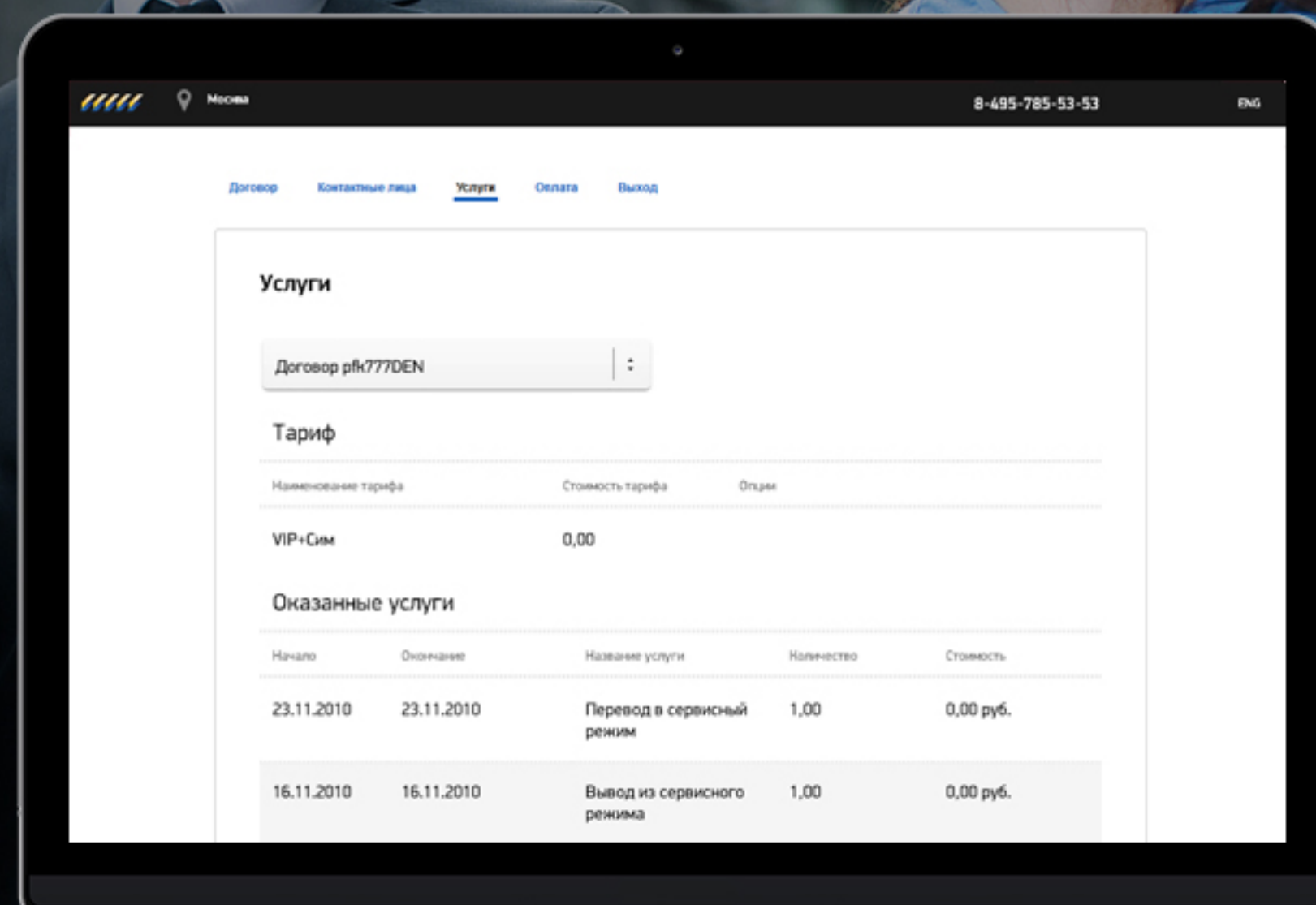
Личный кабинет для «Цезарь Сателлит» 2.0

Задача

создать личный кабинет, в котором пользователи сами могут выполнять те операции, для которых ранее требовался визит в офис либо звонок по телефону

Результат

Мы создали высоконагруженный сервис, который отрабатывает обращения 100 000 клиентов компании. Летом 2016 года мы запустили вторую, расширенную версию личного кабинета. Она поддерживает много объектов, договоров — то есть значительно более сложную систему сущностей, при этом работает еще быстрее





О проекте

Спутниковые системы «Цезарь Сателлит» — это более 15 лет опыта в области телематики и безопасности и более 100 тысяч активных клиентов. А еще это крупнейший телематический оператор в России

Инновации проекта

Нами создан личный кабинет абонента «Цезарь Сателлит» с возможностью онлайн-оплаты. Реализовано взаимодействие «Личного кабинета» с системой Microsoft Dynamics AX 2009 через API.

Поддерживаются методы:

- ✓ Проверка наличия уникального телефона (e-mail)
- ✓ Отправка смс с разовым паролем (либо через e-mail) для авторизации
- ✓ Отправка счета на e-mail
- ✓ Получение всей информации о клиентах: договорах, контактах, тарифах, платежах, скидках и т.д



Автоматизированная система биллинга клиентов – собственная разработка ExtyI-PRO

О проекте

Наша компания, помимо основной деятельности – разработки сайтов, также оказывает услуги по хостингу, обучению сотрудников, технической поддержке сайтов и их продвижению.

Когда количество проектов на поддержке превысило 30 штук, мы поняли, что нужна система биллинга, которая будет автоматически выставлять счета и подготавливать документы





Что реализовано?

- ⌚ Автоматическая выписка счетов, с разной периодичностью – раз в месяц (например, для техподдержки или раз в год (например, для продления лицензии 1С-Битрикс), причем может быть задан и иной интервал
- ⌚ Счета могут выписываться с НДС или без НДС (так называемый счет-оферта – на лицензии), причем это два разных формата счета
- ⌚ Счета могут быть как пост-, так и предоплатными
- ⌚ Можно задать фиксированную сумму за месяц или год, а затем добавлять или удалять скидку индивидуально для каждого клиента
- ⌚ Выписка счетов подразумевает не только их (счетов) учет в системе, но и формирование PDF-файла и посылка одного на почтовый адрес клиента, привязанного к договору
- ⌚ Счет автоматически присылается снова, если не оплачен в срок (одна неделя)
- ⌚ «Светофор» оплаты – наглядно демонстрирует, какие счета просрочены, а какие нет
- ⌚ Система включает в себя три разных отображения – для администратора, для менеджера (ExtyI-PRO) и для клиента Заказчика
- ⌚ Интеграция в Корпоративный портал компании



Инtranет-портал «Extyl-PRO»

Задача

Автоматизировать все аспекты бизнеса
нашего продакшна

Результат

На базе Битрикс24 построена уникальная
система, которая развивается более 7 лет.
Все сотрудники и Клиенты компании успешно
работают в Инtranете



Ваш логин

Пароль

Запомнить меня на этом компьютере

[Забыли пароль?](#)



С О М Е И Н



Инновации проекта:

e Блок «Финансы»:

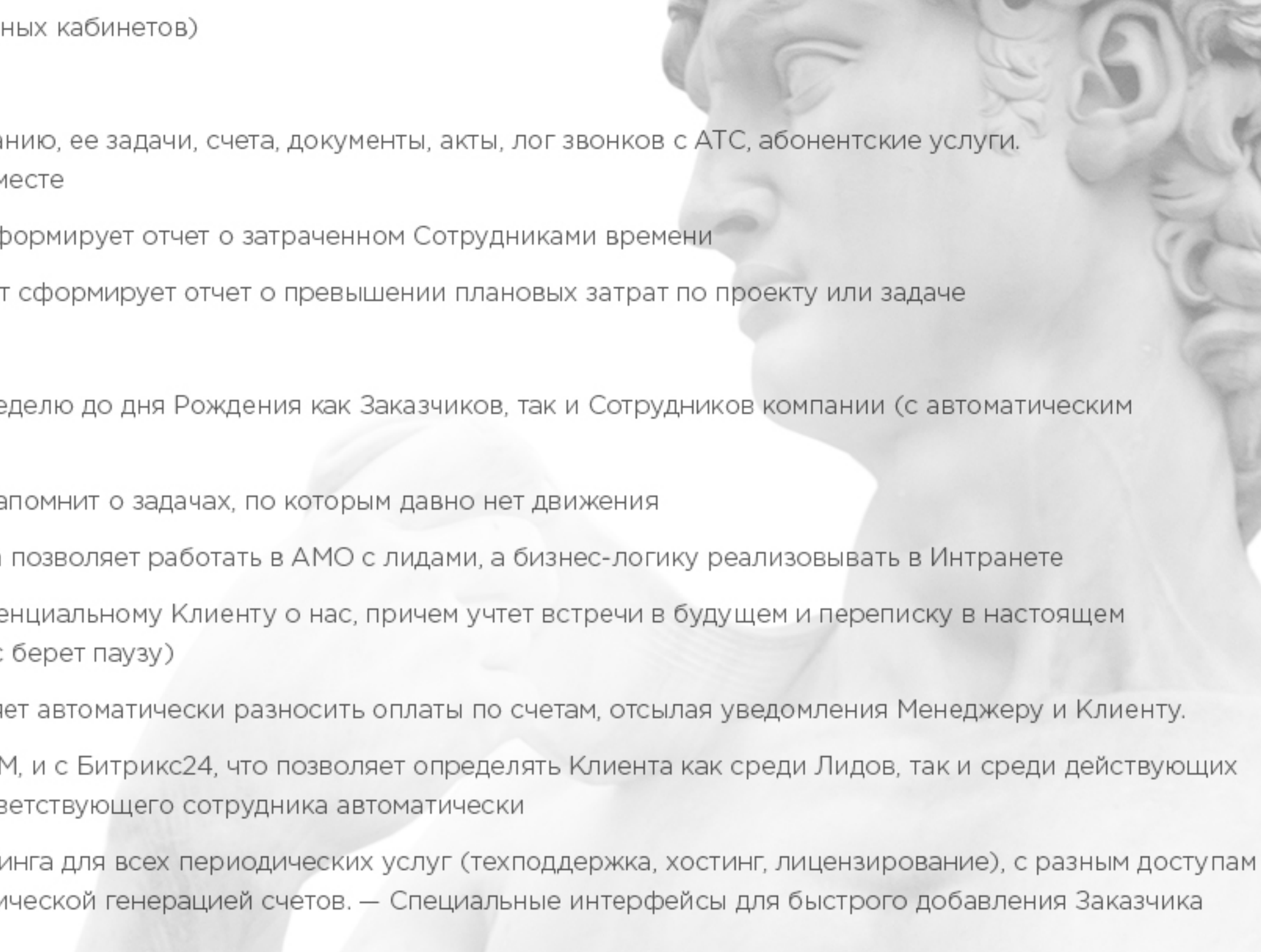
- Бизнес-процесс «Дебетовая задолженность». Автоматически сгенерирует счет в PDF с подписью и печатью и будет каждую неделю посылать его Заказчику до оплаты
- Расширенные отчеты: позволяет генерировать любые штатные отчеты, но с разбивкой по времени (по умолчанию Битрикс24 генерирует один отчет за один период, а если нужно сделать отчет по месяцам, то требуется расширять функциональность)

e Блок «Геймификация»:

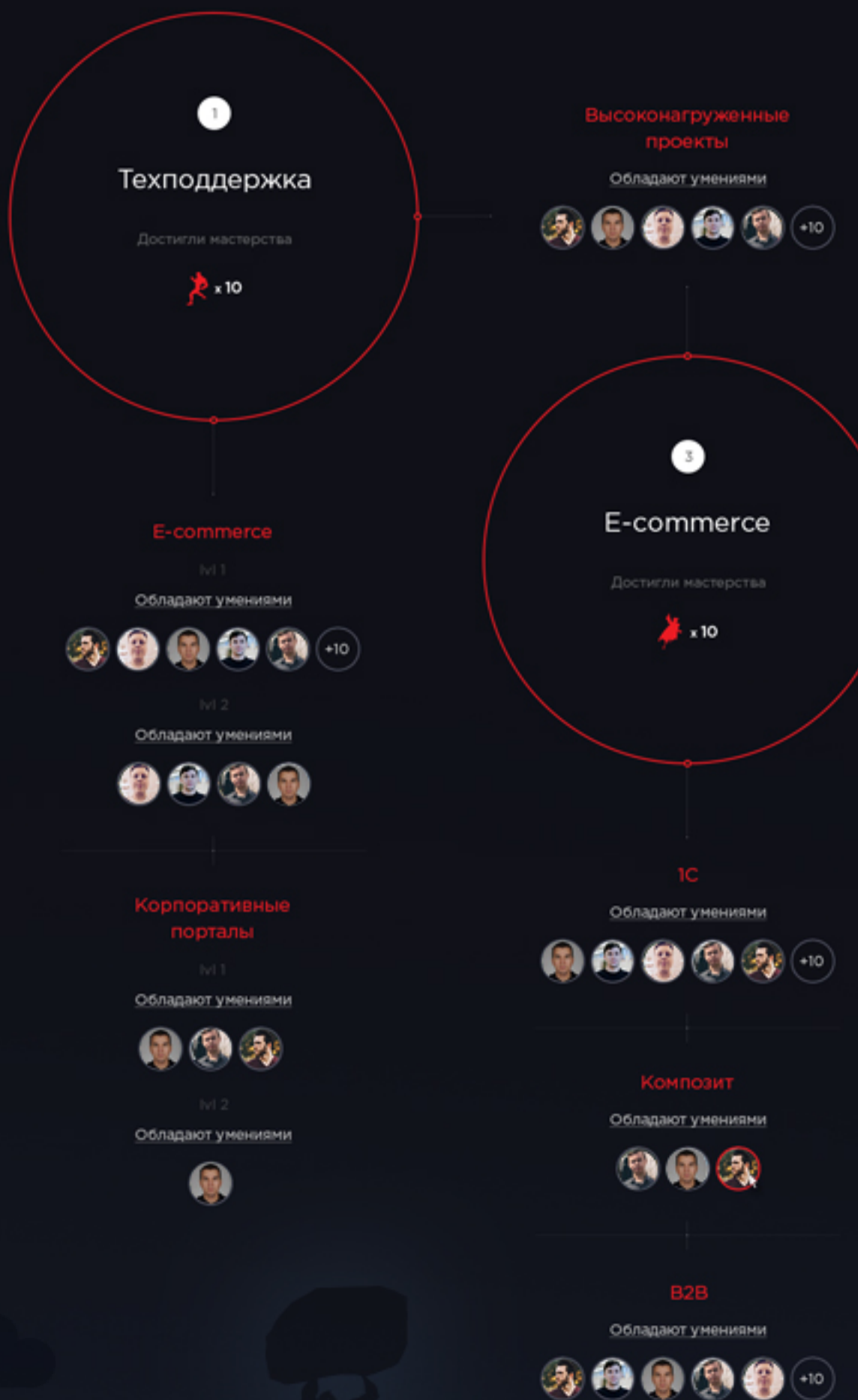
- После создания дорожной карты программиста логичным продолжением стало создание карты умений и навыков — как в компьютерных RPG

e Блок «Оперативное управление и интерфейсы»:

- Доработанные интерфейсы: у Заказчиков, программистов и менеджеров
- Свои интерфейсы работы с системой
- Бизнес-процесс «Передача проекта» позволяет передать — на время отпуска или навсегда — проект и всю его историю (задачи, счета, документы, переговоры)
- Интеграция с АТС (на базе Asterisk) позволяет хранить историю переговоров, а также звонить Клиенту в один клик (click-to-call). Кроме того, система уведомит Менеджера о пропущенном вызове
- Модуль хранения паролей с разделяемым доступом позволяет в один клик посмотреть доступы к проекту Заказчика, при этом давая доступ только тем, кому он делегирован
- Бизнес-процесс передачи Клиента из продаж в производство без потерь информации

- 
- ❶ Сложная ролевая модель (три типа личных кабинетов)
 - ❶ Блок «Отчетность»:
 - Карточка Проекта: отображает компанию, ее задачи, счета, документы, акты, лог звонков с АТС, абонентские услуги. Вся информация о проекте — в одном месте
 - Робот контроля рабочего времени сформирует отчет о затраченном Сотрудниками времени
 - Робот (снова робот!) контроля затрат сформирует отчет о превышении плановых затрат по проекту или задаче
 - ❶ Блок «Автоматизация»:
 - Автоматическое создание задач за неделю до дня Рождения как Заказчиков, так и Сотрудников компании (с автоматическим предложением подарка)
 - Робот контроля исполнения задач: напомнит о задачах, по которым давно нет движения
 - Двусторонняя интеграция с АМОСrm позволяет работать в АМО с лидами, а бизнес-логику реализовывать в Интранете
 - Бизнес-процесс «Лид» напомнит потенциальному Клиенту о нас, причем учтет встречи в будущем и переписку в настоящем (если активность по лиду есть, процесс берет паузу)
 - Интеграция с банк-клиентом позволяет автоматически разносить оплаты по счетам, отсылая уведомления Менеджеру и Клиенту.
 - Сама АТС интегрирована и с АмоCRM, и с Битрикс24, что позволяет определять Клиента как среди Лидов, так и среди действующих Клиентов, и переадресовывать на соответствующего сотрудника автоматически
 - Авторская разработка: система биллинга для всех периодических услуг (техподдержка, хостинг, лицензирование), с разным доступом для Менеджеров и Клиентов и автоматической генерацией счетов. — Специальные интерфейсы для быстрого добавления Заказчика (без прав администратора)

Геймификация на портале



Наши сотрудники

86%

Артем Перушин
Программист 4 уровня | 5 лет в компании

- Техподдержка
- E-commerce
- Корпоративные порталы

Подробнее

89%

Максим Афонин
Программист 2 уровня | 3 года

Подробнее

85%

Вячеслав Манкевич
Программист 4 уровня | 5 лет

Подробнее

ПРОФИ

86%

Артем Перушин
Программист 4 уровня | 5 лет в компании

Техподдержка	26%	
E-commerce	40%	
Корпоративные порталы	20%	

Все задачи

Добавить задачу

Архив задач

Ваши отпуска

Заявление на отпуск

Календарь

Официальные докуме...

График отсутствий

Wiki

BDO-Unicon: Утвердить отчет за 02.18 по проекту BDO-Unicon (задача №18627)

← К списку

▶ Делаю

→ Помогаю

👤 Поручил

👁 Наблюдаю

★ Избранное

📁 Все

🕒 Занятость

📄 Отчеты

время ЧАСОВ

00 МИНУТ

СОХРАНИТЬ СОГЛАСОВАННОЕ ВРЕМЯ

Не указано

время ЧАСОВ

00 МИНУТ

Комментарий

ЗАБИЛЛИТЬ ЧАСЫ

BDO-Unicon: Утвердить отчет за 02.18 по проекту BDO-Unicon

Сделать важной задачей 🔔

Прилагаем отчет за 02.18, с указанием задач и затраченных нормо-часов. Просьба утвердить отчет или написать нам, если будут вопросы. В течение 1-2 рабочих дней мы выставим Вам счет (он придет почтой, как обычно).

ID	Название	Статус	Затраченное время	Затраченное время (отчетный период)
18225	BDO-Unicon: bporus.ru Коррекция карты сайта	Завершена	1:34	1:34
18226	BDO-Unicon: bporus.ru Поиск по сайту	Завершена	3:23	3:23
18202	BDO-Unicon: bporus.ru Редиректы для дублей	Завершена	5:25	5:25
18206	BDO-Unicon: bporus.ru Удаление keywords	Завершена	1:28	1:28
16955	BDO-Unicon: bporus.ru Формирование ЧПУ адресов	Завершена	22:50	6:01
18332	BDO-Unicon: bporus.ru: Перенастроить переадресацию заявок на обслуживание	Выполняется	2:01	2:01
18501	BDO-Unicon: Mybdo.ru: Мультипликация интерфейсов для нового менеджера	Завершена	1:19	1:19
18488	BDO-Unicon: payslip.bporus.ru: Скрыть кнопку Завершить	Завершена	5:04	5:04
18518	BDO-Unicon: payslip.bporus.ru: Специалист БДО не видит клиента на портал рл	Просрочена	1:24	1:24
Всего:				
ID	Название	Статус	Затраченное время	Затраченное время (отчетный период)
			44:28	27:39

Предварительная сумма к оплате: 17 985,00

Расширенные отчеты: позволяют генерировать любые штатные отчеты, но с разбивкой по времени (по умолчанию Битрикс24 генерирует один отчет за один период, а если нужно сделать отчет по месяцам, то требуется расширять функциональность)



SISTEMA
CAPITAL

Личный кабинет «Система Капитал»

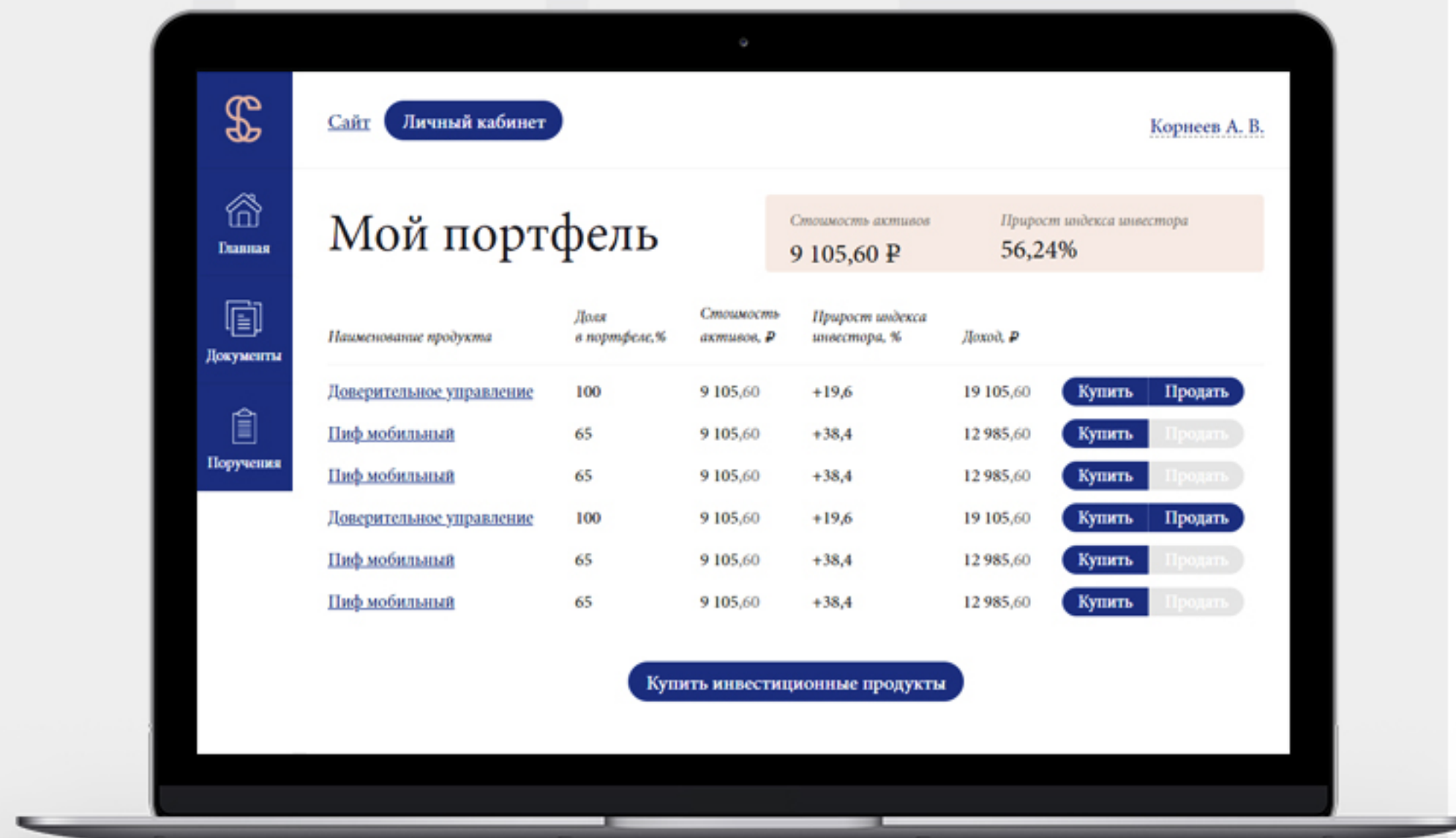
Задача

Разработать Личный кабинет для управляющей компании «Система Капитал»

Результат

Проект реализован параллельно с созданием публичной версии сайта, все работы были выполнены в сроки, поставленные Заказчиком. Создан Личный кабинет, интегрированный с API управляющей компании, выполняющий широкий функционал управления инвестиционными продуктами

sistema-capital.com





SISTEMA
CAPITAL

Инновации проекта:

- Интеграция с банковскими платежными системами
- Авторизация в личном кабинете через API Госуслуг
- Вывод обширной статистики по финансовым операциям

sistema-capital.com



Сайт **Личный кабинет**

Корнеев А. В.

Главная страница / Продукты

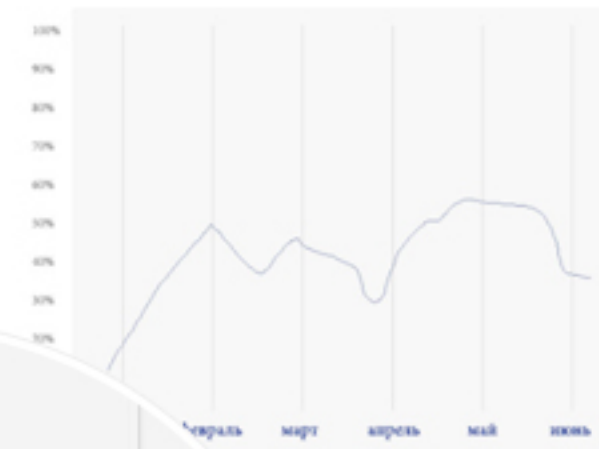
Доверительное управление Договор №134

Стоимость активов	Прирост индекса инвестора
9 105,60 Р	56,24%

Наименование продукта	Стоимость активов	Стоимость активов, Р	Прирост индекса инвестора, %	Доход, Р	
Доверительное управление Договор №134	9 105,60	9 105,60	+19,6	19 105,60	Купить

Индексы

Индекс инвестора | Стоимость паев инвестора



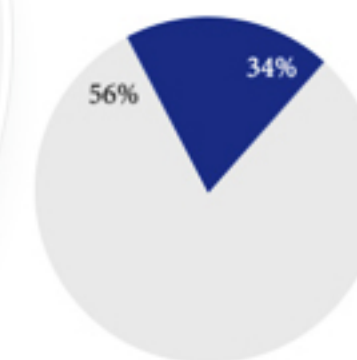
Стоимость пая и СЧ/

Стоимость пая | СЧА



Структура вашего портфеля

Структура активов фонда | Структура фонда по кред. рейтингу



● Доверительное управление 34%
● Пиф (мобильный) 56%

Тип фонда	Открытый
Объект инвестиций	Акции
Дата окончания формирования	02.01.2017
СЧА на 12.12.16	14 958 123 Р
Вознаграждение управляющей компании	0,75% от среднегодовой СЧА
Скидка/Надбавка	0%
Мин. сумма первоначального взноса	50 000 Р
Мин. сумма последующих взносов	10 000 Р

Структура вашего



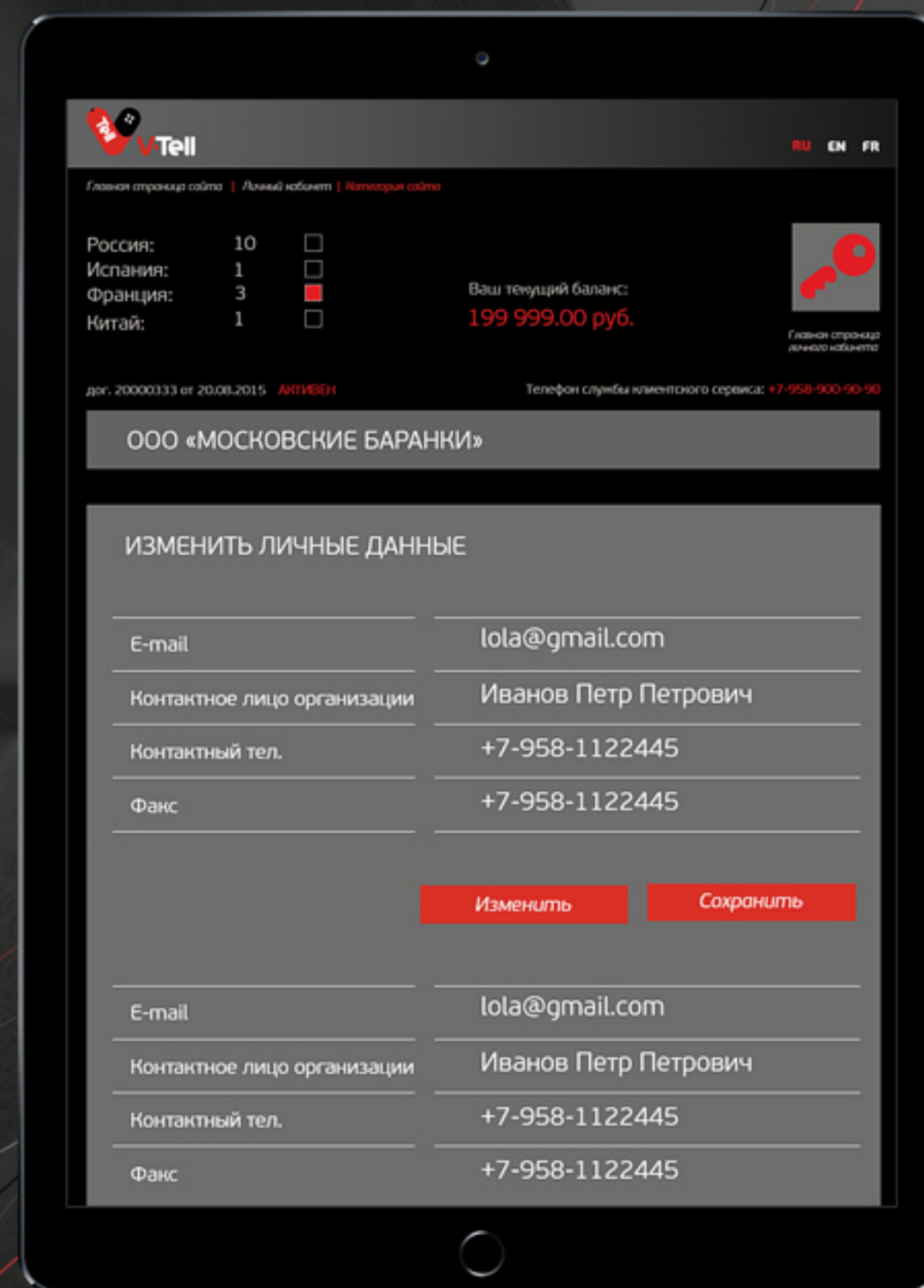
Личный кабинет оператора связи «Глобал Телеком»

Задача

Создание личного кабинета международного оператора мобильной связи

Результат

Реализован стык с уникальной биллинговой системой Заказчика, его собственной системой СМС-оповещений. В ходе выполнения проекта доработан функционал API биллинговой системы. Стабильная работа Личного кабинета абонента. Альфа версия проекта была готова уже через месяц работы нашей команды. Значимый и крупный проект был сдан в обозначенные сроки





Инновации проекта:

- ♥ Интеграция с API Заказчика, плотная работа с IT-службой Заказчика, реализован обмен 10 сущностями в обе стороны
- ♥ Интеграция с СМС-сервисом, уникальной биллинговой системой, не свойственной для обычных сайтов и интернет магазинов
- ♥ Реализовано архитектурное решение по работе серверной составляющей и личным кабинетом для максимально быстрого отображения данных пользователей в онлайн режиме



Введите номер телефона

+7 (...)

Введите пароль

Пароль должен состоять из 6-10 символов и содержать не менее одной заглавной буквы и не менее одной цифры

Забыли пароль?
Для восстановления пароля наберите со своего телефона команду *105# или нажмите кнопку «Получить пароль»

Получить пароль

Войти

Спасибо за внимание!



Наш офис в Москве

Павелецкая набережная, 2, БЦ LoftVille, офис 134 — Ждем в гости 😊



Звоните

+7 (495) 995 23 37 / 8 800 777 29 00



Пишите

oleg@extyl-pro.ru

С уважением к Вам и Вашему бизнесу,

Генеральный директор ООО «Экстил создание сайтов» Громов Олег Валерьевич